



Ihr 5 Sterne Makler.

Kompetent. Nah. Fair. Persönlich. Servicestark.

LBS Immobilien GmbH · www.lbsi-saar.de

Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.



Die Nr. 1

Der Marktführer.*

Ihr Makler von hier.



Inhalt.

Herzlich Willkommen!	3
Ihr 5 Sterne Makler.	4
Auf einen Blick.	6
Alles beisammen?	8
Wenn Wert wertvoll ist.	10
Effizienz.	12
Mehr Bild. Mehr Chancen.	14
Wir haben Sie.	16
Wir sind da. Wo es wichtig ist.	18
Wir kümmern uns.	20
Sicherheit.	22
Alles beurkundet.	24
Rundumberatung.	26
Weil Ihre Immobilie es Wert ist.	28
Raum für Ihre Ideen.	30

Herzlich Willkommen!

Der Verkauf einer Immobilie ist Vertrauenssache.

Wer eine Immobilie verkaufen will, hat klare Ziele vor Augen: Das Objekt soll nur ernsthaften Interessenten präsentiert werden. Die Verkaufsphase darf sich nicht über Gebühr in die Länge ziehen. Der erzielte Verkaufspreis soll der bestmögliche sein. Diese Wünsche kann Ihnen ein fachlich qualifizierter und seriöser Berater erfüllen. Darum investieren wir seit Jahren konsequent in die Aus- und Weiterbildung – mit Erfolg. Unsere Berater genießen einen Expertenstatus rund um die Immobilie, dafür steht die LBS Immobilien GmbH seit mehr als 40 Jahren.

Unser Rundumservice verdient Ihr Vertrauen.

Mit unserem Rundumservice bieten wir Ihnen von der Objektbesichtigung und Marktpreis-Einschätzung über die sachgerechte Aufbereitung der Verkaufsunterlagen und Exposé-Erstellung bis hin zu Preisermittlung, Terminmanagement und Kommunikation alle Dienstleistungen aus einer Hand an.

Fehlt nur noch Ihr Traumhaus?

Soll Ihre Suche zum Erfolg führen, ist es wichtig, mit den Anbietern interessanter Objekte in Kontakt zu kommen, relevante Daten in Erfahrung zu bringen sowie in der Phase der Entscheidungsfindung kompetente Berater an Ihrer Seite zu haben. Nutzen Sie dafür unser Netzwerk sowie unsere guten Kontakte zu Handwerkern und Architekten.

Umfassend betreut bei der Vermarktung Ihrer Gewerbeimmobilie.

Mit dem Wandel der Märkte ändern sich die Anforderungen, die an überwiegend gewerblich genutzte Immobilien gestellt werden. In dieser Situation sind lokale und überregionale Marktkenntnisse gefragt, um Leerständen vorzubeugen.

Professioneller Service für Vermieter und Mieter.

Individuelle Betreuung und Beratung stehen bei uns an erster Stelle. Überzeugen Sie sich von unserem Rundumservice für Vermieter und Mieter.



★1

Kompetent. Wir sind Experten. Mit fundierter Ausbildung, wertvoller Erfahrung und einem großen Netzwerk.

★2

Nah. Wir sind von hier. So wie Sie. Wir kennen den Markt, die aktuellen Preise und solvente Käufer.

★3

Fair. Unsere Kunden bewerten uns bei „Focus-Money“ regelmäßig in der Kategorie „Fairness“ mit „sehr gut“*.

★4

Persönlich. Wir möchten für Sie arbeiten. Im Dialog. Individuell, leidenschaftlich und vertrauensvoll.

★5

Servicestark. Wir sind für Sie da. Wir kümmern uns um den Verkauf, um die Unterlagen, um Alles.

Ihr 5 Sterne Makler.

Immer an Ihrer Seite. Wenn es um Immobilien geht.

Das macht uns zu 5 Sterne Maklern. Ganzheitlich. Spürbar. Professionell. Unsere Arbeit ist Ihr Gewinn. Lehnen Sie sich zurück und vertrauen Sie unserem Expertenwissen. Wir kennen alle Perspektiven des Immobilienmarktes.

Wir handeln auf Augenhöhe. Das ist unser Anspruch und unsere Haltung. Gemeinsam mit Ihnen. Leidenschaftlich und erfolgreich. Wir bieten Lösungen. Nachvollziehbar und transparent.

Planen Sie in Ruhe Ihre Zukunft. Um den Verkauf Ihrer Immobilie kümmern wir uns. Schnell und unkompliziert. Das ist unsere Kernkompetenz.

**Warum sollten Sie sich mit weniger zufrieden geben?
Wir sind Ihr 5 Sterne Makler.**



Auf einen Blick.

6 **Unser Servicepaket für Sie.** Unterstützung von A bis 10+.



■ Objektbesichtigung & Checkliste

Vor Ort besprechen wir gemeinsam mit Ihnen alles Wichtige für den bestmöglichen Verkauf Ihrer Immobilie.

■ Marktpreiseinschätzung

Wir kennen den aktuellen Immobilienmarkt vor Ort und ermitteln für Sie den realistischen Marktwert.

■ Energieausweis

Wir helfen Ihnen bei der Erstellung und Beschaffung dieses gesetzlich vorgeschriebenen Dokumentes.

■ Objektpräsentation

Die Visitenkarte Ihrer Immobilie. Wir erstellen für Sie ein professionelles und aussagekräftiges Exposé.

■ Vorgemerkte Kaufinteressenten

Wir führen eine Datenbank mit relevanten Angaben und passendem Suchprofil. Für einen zielgerichteten Verkauf.

■ Marketing

Mit unseren maßgeschneiderten Werbemaßnahmen erreichen wir Ihre möglichen Käufer. Online und offline.

■ Terminmanagement

Wir organisieren ausschließlich zielführende und effiziente Besichtigungen. Wir kennen unsere Interessenten.

■ Finanzierungsmöglichkeiten

Wir bieten Ihren Kaufinteressenten maßgeschneiderte Angebote. Inklusive KfW, Förderprogramme und Wohn-Riester.

■ Notartermin

Wir unterstützen Sie bei der Vorbereitung aller Unterlagen und sind beim Notartermin dabei. Natürlich mit Finanzierungsbestätigung vorab.

■ Rundum sorglos

Wir sind Ihr Partner bei allen Angelegenheiten rund um die Immobilie. Vor, während und nach dem Verkauf.

7 **Das Servicepaket 10+.** Im Überblick.



Alles beisammen?

Vorbereitung ist der erste Schritt. Zum Erfolg.

Objektbesichtigung und Checkliste



Zahlen, Daten und Fakten zu Ihrer Immobilie. Damit behalten wir gemeinsam den Überblick und schaffen Transparenz für alle Beteiligten.

Immobilienverkauf. Das benötigen wir von Ihnen.

Wird zur Verfügung gestellt von:	Makler	Verkäufer
Grundbuchauszug	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Lageplan	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Grundriss / Baupläne	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Flächenberechnung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Baubeschreibung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Feuerversicherung (Kopie der letzten Beitragsrechnung)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gebäudeenergieausweis	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Auflistung der Nebenkosten	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gegebenenfalls Nachweis von Modernisierungen / Renovierungen (Rechnungen)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gegebenenfalls bestehender oder auslaufender Mietvertrag	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gegebenenfalls Schlüssel	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sonstiges	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Teileigentum & Eigentumswohnungen. Darüber hinaus.

Wird zur Verfügung gestellt von:	Makler	Verkäufer
Teilungserklärung inklusive Aufteilungsplan	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Versammlungsprotokolle bei Eigentumswohnungen	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Beschlussammlungen	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gegebenenfalls bestehender oder auslaufender Mietvertrag	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Nebenkostenabrechnung	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Wirtschaftsplan	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sonstiges	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



Unsere Spezialisten wissen wovon sie sprechen.

Wenn Wert wertvoll ist.

Wir ermitteln für Sie den aktuellen Wert. Ihrer Immobilie.



Die Marktpreiseinschätzung



Die Preisfindung ist für Sie nachvollziehbar und transparent. Unsere Experten nutzen ihr umfassendes Know-how und orientieren sich an folgenden Kriterien:

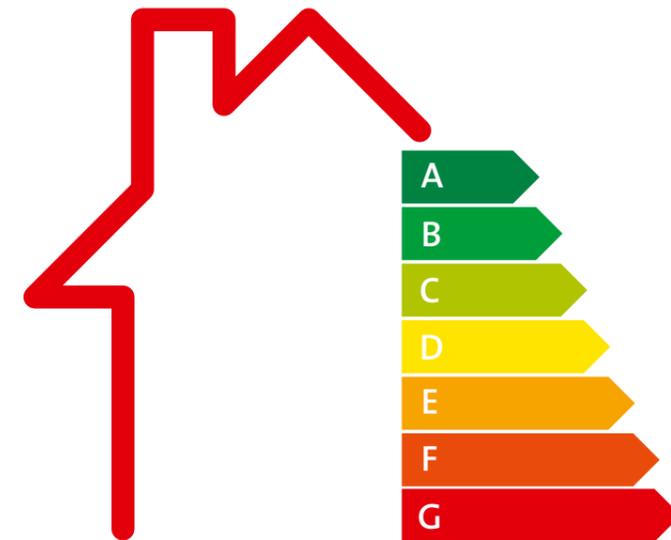
- **Marktkennnisse**
Wir kennen den Markt. Wir kennen die aktuellen Entwicklungen.
 - **Bodenrichtwert**
Für eine erste Orientierung.
 - **Lageplan**
Lage, Lage, Lage ist von elementarer Bedeutung.
 - **Grundbuchauszug**
Alle rechtlich relevanten Daten des Grundstücks im Überblick.
 - **Baupläne**
Die Basis der Immobilie. Mit Grundriss, Aufteilung und Flächenangaben.
 - **Baubeschreibung**
Wichtig für die Wertigkeit Ihrer Immobilie. Alle Details auf einen Blick.
 - **Energieeffizienz**
Der Nachweis über den energetischen Zustand Ihrer Immobilie.
 - **Haustyp**
Wir unterscheiden nach Nutzung, Bauweise und -stil.
 - **Mietverträge**
Potenziale erkennen. Chancen nutzen.
 - **Renovierungsbelege**
Wichtig für die Werthaltigkeit. Ihre Abrechnungen werden zur Investition.
- Die Ergebnisse unserer Marktpreiseinschätzung erhalten Sie von uns natürlich in einer schriftlichen Zusammenfassung. Dabei nutzen wir auch eine eigens entwickelte Software, die wir ständig aktualisieren. Selbstverständlich erläutern wir Ihnen in einem persönlichen Gespräch unsere Analyse und legen gemeinsam mit Ihnen den Angebotspreis fest.**

**Wir geben unsere
Energie für Sie!**



Effizienz.

Energie wird transparent. Wir helfen Ihnen.



Der Energieausweis



Der Energieausweis macht Immobilien vergleichbar. Er stellt mit verschiedenen Kennwerten die Energieeffizienz eines Hauses im tatsächlichen Zustand dar. Damit wird er zum Steckbrief für Wohnimmobilien. Spätestens zum Zeitpunkt der Besichtigung müssen Sie als Eigentümer den Kaufinteressenten die Dokumente vorlegen. Das ist in Deutschland gesetzlich vorgeschrieben.

Grundsätzlich unterscheidet man zwischen den Bedarfs- und den Verbrauchsausweisen. Die beiden Varianten können dabei zu unterschiedlichen Einschätzungen über den Energiestandard führen. Das liegt an den verschiedenen Berechnungs- und Erhebungsmethoden. Welcher Typ für Ihr Haus notwendig ist, hängt von der Art der Immobilie ab.

Bei der Erstellung des Energieausweises ist grundsätzlich die aktuellste Fassung der Energieeinsparverordnung (EnEV) zu berücksichtigen. Diese Angaben müssen auch zwingend in allen Marketingunterlagen ausgewiesen werden.

Wir helfen Ihnen gerne bei der Beschaffung und Ausstellung eines Gebäude-Energieausweises.



**Unsere Profis machen das.
Für Sie!**

Mehr Bild. Mehr Chancen.

Verkaufsfördernd. Ihre Immobilie in der Hauptrolle.



Die Objektpräsentation



Der erste Eindruck ist der Wichtigste. Das menschliche Gehirn hat die Fähigkeit, innerhalb weniger Sekunden eine prägende Einschätzung zu treffen. Das belegen zahlreiche Studien. Deshalb ist es wichtig, dass Ihre Immobilie von Anfang an einen nachhaltigen und positiven Eindruck hinterlässt.

Und wir wissen wie!

Bei unseren Objektpräsentationen achten wir grundsätzlich auf einen hellen, freundlichen und aufgeräumten Charakter. Wir setzen Ihre Immobilie richtig in Szene. Mit professionellen Darstellungen und wertigen Perspektiven, bei denen man gerne etwas näher hinschaut.

Auch bei den Grundrissen achten wir auf eine übersichtliche und aussagekräftige Aufbereitung. Wir wollen, dass Ihr Kaufinteressent schon beim Durchblättern der Unterlagen in seiner Vorstellung bereits den Einzug plant.

Selbstverständlich übernehmen wir für Sie die gesamte Objektpräsentation.

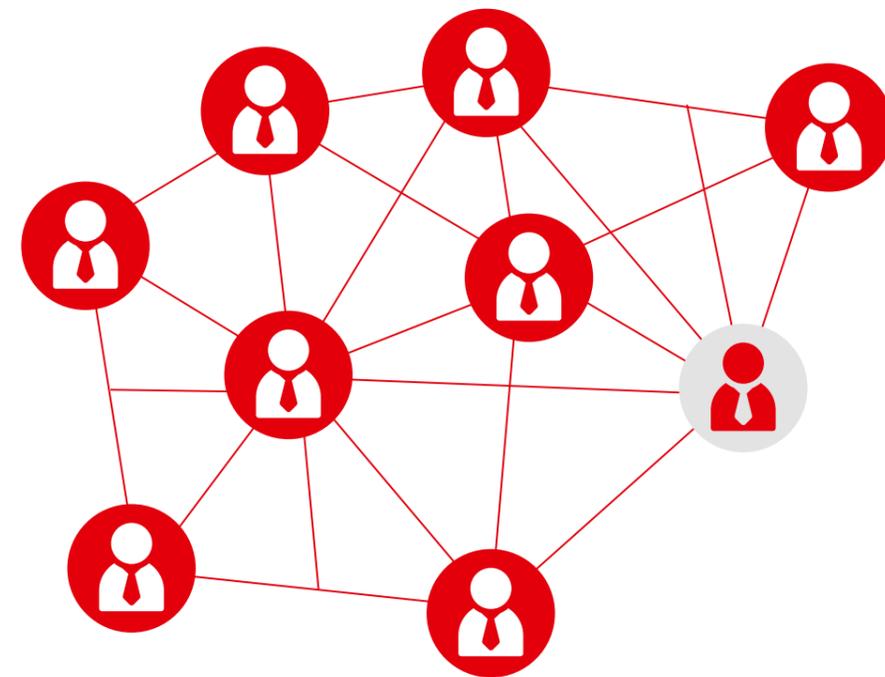
Wir schaffen Begehrlichkeiten – mit einem positiven Gefühl von Anfang an. Denn der erste Eindruck zählt.



**Verkaufen Sie einfach
an LBS-Bausparer!**

Wir haben Sie.

Unsere Datenbank mit Interessenten. Maßgeschneidert.



Vorgemerkte Kaufinteressenten



Wir kennen mögliche Kaufinteressenten mit ihren Wünschen, ihren Ansprüchen und ihren Vorstellungen. Und wir kennen unsere LBS-Bausparer mit ihren Möglichkeiten und Perspektiven.

Das schafft Sicherheit für alle.

Unsere LBS Bauspar- und Finanzierungsexperten betreuen zahlreiche Immobiliensuchende bereits seit sie die Grundlage für die eigenen vier Wände gebildet haben. Damit kennen wir den finanziellen Rahmen und können uns darum kümmern, dass bei Bedarf auch zeitnah eine verlässliche Finanzierungszusage der LBS

vorliegt und einer fristgerechten Kaufpreiszahlung nichts im Wege steht.

Damit finden wir für Sie in kurzer Zeit den richtigen Käufer. Wir aktualisieren und verifizieren laufend die Suchwünsche unserer Interessenten.

Natürlich vorab besprochen.

Die Wünsche der Interessenten, wie z. B. zu Lage, Größe, Zimmeranzahl und vieles mehr sind uns bekannt. Wir kommen nur mit qualifizierten Interessenten zu Ihnen.

Sie wissen ja: Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.



**Wir übernehmen
alle Werbekosten!**

**Wir sind da.
Wo es wichtig ist.**

Stark im Verkauf. Ihre Immobilie online und gedruckt.



Marketing



Gute Werbung und eine hohe Reichweite ergeben mehr Interessenten. Und mehr Interessenten können für Sie einen höheren Preis bedeuten.

Ungenügende Werbung mit niedriger Reichweite erzeugen weniger Interessenten und einen niedrigeren Preis.

Deshalb nutzen wir für Sie alle Chancen – mit guter Werbung und hohen Reichweiten. Unser Multi-Kanal-Marketing sorgt für den bestmöglichen Verkaufspreis!

So schalten wir für Sie online.

- [immobilienscout24.de](https://www.immobilienscout24.de)
- [lbs-saar.de](https://www.lbs-saar.de)
- [sparkassen-immobilien.de](https://www.sparkassen-immobilien.de)

So präsentieren wir Sie im Druck.

- **Anzeige in der Tageszeitung**
- **Aushang und Exposé**

Natürlich stimmen wir alle Maßnahmen der Kommunikation mit Ihnen ab. Das schafft Vertrauen und Sicherheit.



Wir haben die wirklich passenden Käufer!

Wir kümmern uns.

Termine. Sie und Ihre Zeit haben die höchste Priorität.



Das Terminmanagement



Wir schonen Ihr Zeitbudget. Der Verkauf einer Immobilie ist zeitintensiv.

Dank unserer Erfahrung und unserem Netzwerk kann es sehr schnell gehen. Deswegen bündeln wir die Themen unserer gemeinsamen Besprechungen und arbeiten effizient bei möglichen Besichtigungen. Natürlich geben Sie die Termine vor. Wir haben Zeit, wann Sie Zeit haben. Denn wir sind Makler aus Leidenschaft.

24 Stunden am Tag und 7 Tage die Woche.

Im persönlichen Gespräch in unseren Büros klären wir bereits vorab die Wünsche möglicher Käufer. Bei uns gibt es keinen „Besichtigungs-Tourismus“. Ihre Immobilie präsentieren wir ausschließlich Kunden mit echtem Interesse.

Selbstverständlich sind wir bei allen Terminen vor Ort mit dabei. Nutzen Sie unsere Erfahrung. Wir beraten Sie gerne.

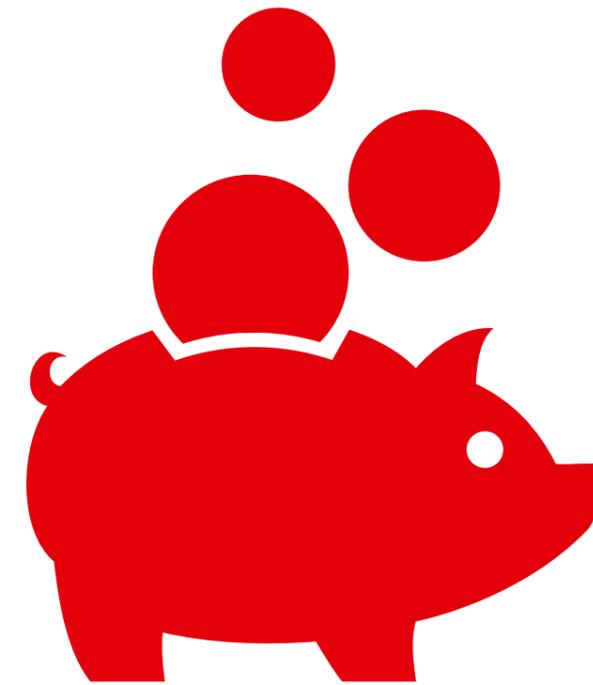
Fair, transparent und realistisch.



Darauf können Sie sich verlassen!

Sicherheit.

Der Notartermin. Nur mit Finanzierungszusage vorab!



Die Finanzierungsmöglichkeiten



Wir besprechen vorab die finanziellen Möglichkeiten Ihrer Kaufinteressenten.

Das schafft Sicherheit von Anfang an.

Auch der Käufer kann das Expertenwissen der Finanzierungsberater der LBS Landesbausparkasse Saar gerne nutzen und erhält dort maßgeschneiderte Finanzie-

rungsangebote für alle Lebenslagen. Natürlich werden dort auch die staatlichen Förderprogramme sowie die Wohn-Riester Zulagen beim Finanzierungsplan mit einbezogen.

Ein Gewinn für Käufer und Verkäufer. Verantwortungsvoll und zielführend.



Notartermine mit uns sind entspannt – weil vorab alles geklärt ist.

Alles beurkundet.

Gemeinsam. Ein gutes Gefühl.



Der Notartermin



Der Verkauf Ihrer Immobilie kommt zum erfolgreichen Abschluss. Bereits im Vorfeld gibt es vieles zu beachten. Wir übernehmen für Sie die Beauftragung des Notars und sorgen dafür, dass alle Unterlagen vorliegen. Wir besprechen vorab alle Details und helfen Ihnen bei der Klärung möglicher, offener Fragen. Wir vereinbaren dabei keinen Termin ohne Finanzierungsbestätigung des Käufers!

Damit Käufer und Verkäufer bei einem solch wichtigen Vorgang sachgemäß beraten werden und eine rechtlich einwandfreie Gestaltung und Abwicklung des Vertrags gewährleistet ist, hat der Gesetzgeber die Mitwirkung des Notars vorgesehen. Als neutraler und unabhängiger Berater hat er die Interessen aller Parteien im Blick und sorgt für faire und ausgewogene Regelungen.

Im Rahmen der Beurkundung wird der Vertrag im Beisein aller Beteiligten vollständig vorgelesen. Darüber

hinaus erläutert der Notar nochmals den rechtlichen Inhalt und die Tragweite des Vertrags. Erst wenn alle mögliche Fragen beantwortet sind, wird der Vertrag unterzeichnet. Nach der Beurkundung sorgt der Notar für eine sichere und reibungslose Abwicklung des Vertrags. Insbesondere besorgt und überprüft er sämtliche Unterlagen, die für den rechtssicheren und lastenfreien Erwerb durch den Käufer erforderlich sind.

(Quelle: Bundesnotarkammer; Notar.de)

Zur Beurkundung gehen wir selbstverständlich gemeinsam.

Aber Sie wissen ja, Notartermine mit uns sind entspannt. Weil vorab alles geklärt ist – ohne Überraschungen.



Wir sind an Ihrer Seite.

Rundumberatung.

Wir sind für Sie da. Vor, während und nach dem Verkauf.

Rundum sorglos



Zu allen Fragen rund um die Immobilie gilt.

Wir sind für Sie da.

Wann und wo Sie wollen.

Vom ersten Gespräch bis zum Notar und darüber hinaus.

Gemeinsam. Sicher. Kompetent.

Sprechen Sie mit uns. Jederzeit.

Schließlich verkaufen Sie nicht jeden Tag eine Immobilie.

Wir schon. Nutzen Sie diese Erfahrung.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

Hier noch einmal unser Beratungsangebot in der Zusammenfassung.

- Vollständige Zusammenstellung aller Unterlagen für einen erfolgreichen Verkauf
- Ausführliches, transparentes und regelmäßiges Reporting als Nachweis unserer Arbeit
- Unterstützung bei der Beschaffung des Energieausweises
- Einholung der Finanzierungsbestätigung
- Einschätzung des marktgerechten und fairen Angebotspreises
- Ausführliche Vorbesprechung und Unterstützung bei der Vorbereitung des Kaufvertrages
- Erstellung von professionellen Verkaufsunterlagen mit aussagekräftigen Fotos und Fakten
- Beauftragung des Notars
- Umsetzung von zielgerichteten Marketingmaßnahmen online & offline
- Gemeinsame Teilnahme am Termin der Kaufvertragsunterzeichnung
- Kontaktaufnahme mit Kaufinteressenten
- Ansprechpartner in allen Angelegenheiten rund um die Immobilie
- Koordination aller notwendigen Termine inklusive möglicher Verhandlungen



Nur bei uns!

Weil Ihre Immobilie es wert ist.

Ihr Servicevorteil. Das i-Tüpfelchen.

Das Serviceprogramm



Jede Immobilie ist einzigartig und jeder Immobilienverkauf benötigt individuelle Maßnahmen.

Wir kennen alle. Sprechen Sie mit uns.

Wir sind Ihr 5 Sterne Makler. Das macht für Sie den Unterschied. Unser Service beginnt oftmals da, wo er bei anderen endet. Und wir wollen für Sie noch mehr leisten. Deshalb haben wir unser einzigartiges Serviceprogramm **10+** entwickelt. Das ist Ihr Heimvorteil. Mit einem echten Mehrwert. Profitieren Sie von praxisnahen, zusätzlichen Leistungsangeboten.

Natürlich ohne zusätzliche Kosten. Sprechen Sie mit uns. Wir stellen Ihnen unser aktuelles Serviceprogramm **10+** gerne persönlich vor. Denn wir sind Makler aus Leidenschaft. Unsere Vorteile werden Sie begeistern.

Jetzt bei Ihrem 5 Sterne Makler.



Raum für Ihre **Ideen.**



Haftungsausschluss

Alle Angaben und Beispiele dieser Unterlagen entsprechen dem augenblicklichen Stand (09.2020). Änderungen, Irrtum oder Druckfehler vorbehalten. Keine ungenehmigte Vervielfältigung oder Verbreitung. Alle Rechte vorbehalten – LBS Immobilien GmbH

Bildnachweis

LBS Immobilien GmbH
adobestock.com (@Rido, @Fabio Balbi, @leszekglasner, @ivanko80, @altanaka, @goodluz, @Eisenhans, @vegefox.com, @littleartvector, @Mariia Korneeva)
istock.com (@Easy_Company, @Feverpitched, @Tinnakorn Jorruang, @djedzura, @Anna Valieva)
getty.com (@Paul Bradbury)
HDW Neue Kommunikation GmbH

Konzept & Layout

Ring20 Immobilienmarketing
Friedrich-Bergius-Ring 20
97076 Würzburg
www.ring20-immobilienmarketing.de

HDW Neue Kommunikation GmbH
Bismarckstraße 126
66121 Saarbrücken
www.hdw1.de

 **Ihr 5 Sterne
Makler.**



Vertrauen Sie auf unsere Immobilienkompetenz.

Wir unterstützen Sie beim Verkauf und Kauf von Immobilien und helfen Ihnen von A wie „Angebot checken“ bis Z wie „Zahlung veranlassen“. So haben Sie immer die Immobilienkompetenz, die Sie gerade brauchen, in Ihrer Nähe.

Die LBS Immobilien GmbH und die Sparkassen-Finanzgruppe sind gemeinsam die Nummer 1 auf dem Gebiet der Wohnimmobilien-Vermittlung im Saarland. Denn wir nehmen uns des Themas Immobilien mit ganzheitlicher und langfristiger Perspektive an.

- **Starker Partner**
Profitieren Sie von unserem großen Objektangebot bzw. der großen Anzahl vorgemerakter Kaufinteressenten.
- **Immobilienbewertung**
Wir beurteilen den aktuellen Wert Ihrer Immobilie stets objektiv und marktorientiert.
- **Professionelle Beratung**
Ganz gleich ob Sie kaufen oder verkaufen möchten, wir unterstützen Sie, vom Exposé bis zum Notartermin und darüber hinaus.
- **Neubauspezialisten**
Wir begleiten Sie bei Ihrem Bauvorhaben ab der „grünen Wiese“ bis hin zur schlüsselfertigen Übergabe und arbeiten dabei exklusiv für geprüfte Premium-Partner.

LBS Immobilien GmbH

Beethovenstraße 35-39
66111 Saarbrücken

Telefon: 0681 383-2323
Telefax: 0681 383-2300
E-Mail: immo@lbsi-saar.de



LBS Immobilien GmbH · www.lbsi-saar.de

Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.