

Die LBS Immobilien GmbH und die Sparkassen-Finanzgruppe sind gemeinsam die Nummer 1 auf dem Gebiet der Wohnimmobilien-Vermittlung im Saarland. Denn wir nehmen uns dem Thema Immobilien mit ganzheitlicher und langfristiger Perspektive an.

Stillstand ist Rückstand. Genau aus diesem Grund harren wir nicht der Dinge und verfolgen zielstrebig unsere Vision. Neue Geschäftsmodelle, Digitalisierung, moderne Arbeitsmethoden: wir befinden uns auf einer interessanten und spannungsvollen Reise! Begleiten Sie uns dabei!

Werden Sie Teil eines erfolgreichen Teams. Zur Verstärkung suchen wir Sie!

Immobilienberater (m|w|d)

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams einen Immobilienberater (m/w/d) als Handelsvertreter nach § 84 HGB.

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für den kompletten Prozess der Immobilienvermittlung von A bis Z – von der Akquise bis zum Notartermin.
- Sie führen eine professionelle Immobilienbewertung durch und sind für den Kunden der kompetente Ansprechpartner während des gesamten Abwicklungsprozesses.
- Sie erstellen über unsere Software FIO Exposés und planen die Vermarktungsstrategie.
- Sie führen erfolgreich Beratungsgespräche und Verkaufsverhandlungen zwischen den beteiligten Parteien bis zum Abschluss.
- Sie führen selbstständig Marktanalysen, -beobachtungen und -prognosen durch und leiten daraus realistische und zielorientierte Handlungsempfehlungen ab.

Ihr Profil

- Sie verfügen über eine erfolgreiche abgeschlossene Ausbildung im Immobilienbereich, über ein betriebswirtschaftliches Studium oder Sie bringen eine vergleichbare Qualifikation mit.
- Idealerweise konnten Sie schon Erfahrungen im Vertrieb sammeln.
- Vorkenntnisse aus der Immobilien- und Finanzdienstleistungsbranche sind von Vorteil, aber auch als Quereinsteiger sind Sie bei uns willkommen.

- Verkauf ist Ihre Leidenschaft und eine optimale Kundenberatung und Kundenbetreuung steht für Sie an erster Stelle.
- Sie setzen Ihre kommunikative Kompetenz gewinnbringend ein. Sie verstehen es konstruktiv, effektiv und bewusst zu kommunizieren.
- Sie denken unternehmerisch und arbeiten gerne in einem erfolgreichen Team.
- Ihre selbstständige Arbeitsweise rundet Ihr Profil ab.
- Sie verstehen es konkrete Ziele zu setzen und zu erreichen.

Ihre Vorteile

- Attraktives Vergütungsmodell mit finanzieller Unterstützung in der Startphase.
- Profitieren Sie von unserem umfangreichen Schulungssystem. Fachliche Qualifikation und stetige Weiterbildung sind fester Bestandteil unserer Firmenkultur.
- Wir geben Ihnen den nötigen Raum zur optimalen Entfaltung.
- Wirken Sie aktiv mit bei der Entwicklung neuer Geschäftsideen.
- Wir möchten zufriedene und erfolgreiche Beschäftigte, die sich mit uns identifizieren und beständig mit uns wachsen.

ERFOLG ist planbar – Karriere auch.

Nehmen Sie Ihre Zukunft selbst in die Hand und richten Sie Ihre Bewerbung an die

Vermittler- und Personalbetreuung der LBS

bzw. bewerben Sie sich mit den üblichen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an bewerbung@lbsi-saar.de

LBS Immobilien GmbH

Beethovenstraße 35-39 | 66111 Saarbrücken

Für nähere Auskünfte steht Ihnen gerne unser Vertriebsdirektor Peter Becker zur Verfügung:
peter.becker@lbsi-saar.de